

สารบัญ

บทนำ “วิธีชมแบบได้ใจ 100 คะแนน” คืออะไร 11

บทที่
1

เทคนิคการชมที่ทำให้ ทุกคนประทับใจ

- “ชมเก่ง” ไม่ใช่พรสวรรค์
ไม่ว่าใครก็ทำได้ด้วยการใช้เทคนิค! 33
- “คำชม” มีหลายประเภท 35
- “การชม” คือสิ่งที่ช่วยดึงศักยภาพ
สูงสุดของมนุษย์ออกมา 37
- ไม่มีใครสอน “วิธีชม” ให้เรา 42
- “วิธีชมแบบได้ใจ 100 คะแนน” ช่วยให้ความสัมพันธ์ราบรื่น 44
- “การชม” คือทักษะที่มีประโยชน์ยิ่งกว่าทักษะไหน ๆ 46

● การเรียนรู้ “วิธีชม” ช่วยให้ ผลประกอบการของบริษัทดีขึ้นได้	52
● “การชม” เปลี่ยนแปลงพฤติกรรมของเราได้	57
● จุดเริ่มต้นที่ทำให้ผมตระหนักถึงพลังของการชม	62
● พลังของ “การชม” ที่ “ผู้จัดการร้านจอบโหด” เรียนรู้จากความยากลำบาก	65
สรุปบทที่ 1	75
column “จดหมายชม” ที่โต้ใจอีกฝ่ายทันที	76

บทที่
2

3 ขั้นตอนที่จะช่วย เปลี่ยนจาก “ชมไม่เก่ง” ให้เป็น “ชมเก่ง”

● เวลาชมต้องมีเทคนิค!	83
● ขั้นตอนที่ 1 : สร้างพื้นฐานความสัมพันธ์ ที่ทำให้อีกฝ่าย “อยากได้รับคำชม” จากเรา	87
● ขั้นตอนที่ 2 : ค้นหา “ประเด็นที่จะชม” ด้วยคำถามพิเศษ ที่ช่วยให้เจอเรื่องอีกฝ่ายอยากให้ชมจริงๆ	92

- ชั้นตอนที่ 3 : ชมแบบได้ใจ 100 คะแนน
ด้วยการยอมรับตัวตนทั้งหมดของอีกฝ่าย 105
 - เคล็ดลับที่ทำให้ประสบความสำเร็จ
ในการใช้ “วิธีชมแบบได้ใจ 100 คะแนน” 108
 - “วิธีชมแบบได้ใจ 100 คะแนน” ไม่ต้องอาศัยไหวพริบ
แค่ลงมือทำตาม 3 ขั้นตอนก็พอ 116
- สรุปบทที่ 2** 120
- column “ใบคำชม” ที่ช่วยเติมเต็ม
ความปรารถนาของอีกฝ่าย** 121

บทที่
3

**ตัวอย่าง
ความสัมพันธ์ที่ดีขึ้น
อย่างน่าทึ่ง**

- เรียนรู้ “วิธีชมแบบได้ใจ
100 คะแนน” จากตัวอย่าง 127
- ตัวอย่างที่ 1 : การเจรจารุทกิจกับลูกค้า 129
- ตัวอย่างที่ 2 : การพูดคุยกับลูกน้อง 139

- ตัวอย่างที่ 3 : การเลื่อนสถานะจากเพื่อนเป็นคนรัก 150
 - ตัวอย่างที่ 4 : การฟื้นฟูความสัมพันธ์ที่จัดจาง
ของคู่สามีภรรยา 159
 - ตัวอย่างที่ 5 : การเปลี่ยนแปลง
ของลูกชายที่เกลียดการเรียน 170
 - ตัวอย่างที่ 6 : การฟื้นฟูความสัมพันธ์
ระหว่างพ่อแม่กับลูกชายที่ผิดใจกัน 179
- column วิธีใช้ “เครื่องมือ” และ “การพูดคุยโต้ตอบ”**
ในการสื่อสารระหว่างหัวหน้ากับลูกน้อง 189

บทที่
4

เชี่ยวชาญใน “วิธีชมแบบได้ใจ 100 คะแนน”

- เชี่ยวชาญใน “วิธีชมแบบได้ใจ 100 คะแนน”
ด้วย “เทคนิคเพิ่มเติม” 197
- ประสิทธิภาพของการชมจะมากหรือน้อยนั้น
ขึ้นอยู่กับว่า “ใคร” เป็นคนชม 200

● แม้จะพูดคุยผ่านข้อความ แต่ก็ต้องชมเยาะ ๆ	206
● จัดจำรายละเอียดของช่วงเวลา ที่พบ “ประเด็นที่จะชม” อีกฝ่าย	210
● ค้นหา “ประเด็นที่จะชม” ด้วยวิธีการอื่น ที่นอกเหนือจากการพูดคุย	213
● ฝึกนิสัย “ชมตัวเอง” เพื่อเพิ่มความมั่นใจในตัวเอง และจัดเวลาทัศนคติ	218
● ลอง “ชมตัวเอง” กันดีกว่า	221
● “เวลากบวบน” ช่วยเพิ่มความสามารถ ในการรู้สึกร่วมไปกับอีกฝ่ายได้	229
● การชมตัวเองทำให้คำชมตาม “วิธีชม แบบได้ใจ 100 คะแนน” มีพลังเพิ่มมากขึ้น	233
● แสดงท่าทีกระตือรือร้น มากกว่าที่อีกฝ่ายคาดหวังไว้	236
● “การชม” เป็นสิ่งที่ต้องทำ ควบคู่ไปกับ “การตำหนิ”	238
สรุปตอนที่ 4	248
บทส่งท้าย คำแนะนำเกี่ยวกับการชมในแต่ละวัน	249
ประวัติผู้เขียน	253

“ชมเก่ง” ไม่ใช่พรสวรรค์ ไม่ว่าใครก็ทำได้ด้วยการใช้เทคนิค!

“วิธีชมแบบได้ใจ 100 คะแนน” ที่ผมแนะนำในหนังสือเล่มนี้เป็นเทคนิคที่ไม่ว่าใครก็สามารถเรียนรู้ได้ครับ

หากว่าคุณเรียนรู้ 3 ขั้นตอนของวิธีชมแบบได้ใจ 100 คะแนน คุณก็จะสามารถสร้างความสัมพันธ์กับทุกคน มีคลังคำชมเพิ่มขึ้นเรื่อย ๆ และรู้ว่า

“กับคนแบบนี้ ต้องชมอย่างนี้”

“ในสถานการณ์แบบนี้ ต้องชมแบบนี้”

เมื่อเป็นเช่นนั้นแล้ว คนที่อยู่รอบข้างคุณก็จะพากันคิดว่า

“อยู่กับคนคนนี้แล้วมีความสุขจัง”

“ฉันอยากอยู่กับคนคนนี้”

พุดง่าย ๆ ก็คือ คุณจะสามารสร่างความสัมพันธ์ที่
สบายใจทั้งสองฝ่ายได้

การชมที่ทำให้เกิดแต่เรื่องดี ๆ เช่นนี้ไม่จำเป็นต้องใช้
พรสวรรค์เลย

ในหัวข้อถัดไปผมจะอธิบายเกี่ยวกับจุดประสงค์และ
เทคนิคของวิธีชมแบบได้ใจ 100 คะแนนอย่างละเอียดนะครับ

“คำชม” มีหลายประเภท

พอได้ยินว่า “คำชม” คุณจะนึกถึงคำพูดแบบไหน
ครับ

“สุดยอดไปเลย”

“สมแล้วที่เป็นคุณ”

“เก่งจัง”

หลายคนคงจะนึกถึงคำพูดยกย่องทำนองนี้ แต่ผม
คิดว่านอกจากคำพูดยกย่องแล้ว คำพูดที่สื่อถึง “ความรู้สึก
ขอบคุณ” และ “ความรู้สึกพึงพอใจ” ก็ถือเป็นคำชม
เช่นกัน

สาเหตุเพราะ “ความรู้สึกขอบคุณ” “ความรู้สึก
ยกย่อง” และ “ความรู้สึกพึงพอใจ” สามารถเติมเต็ม

ความปรารถนาสำคัญ 3 ประการที่ช่วยเพิ่มความมั่นใจในตัวเองได้ (อ่านเพิ่มเติมหน้า 37)

- คำชมที่สื่อถึงความรู้สึกขอบคุณ
เช่น “ขอบคุณ” และ “ซาบซึ้งใจจัง”
- คำชมที่สื่อถึงความรู้สึกยกย่อง
เช่น “สุดยอดไปเลย” และ “พัฒนาขึ้นนะ”
- คำชมที่สื่อถึงความรู้สึกพึงพอใจ
เช่น “ชอบนะ” และ “รู้สึกดีกับคุณ”

กล่าวได้ว่า “การชม” คือการบอกความรู้สึกขอบคุณ ความรู้สึกยกย่อง หรือความรู้สึกพึงพอใจที่มีต่อวิถีคิดและการกระทำของอีกฝ่าย เพื่อให้อีกฝ่ายรู้ว่าเราอยากเข้าใจและอยากให้เกียรติอีกฝ่ายมากขึ้นนั่นเอง

“การชม” คือสิ่งที่ช่วยดึงศักยภาพ สูงสุดของมนุษย์ออกมา

แค่ “ชม” ก็ทำให้เกิดเรื่องดี ๆ ได้จริงหรือ
มีนักจิตวิทยากล่าวไว้ว่า มนุษย์มีความปรารถนา
สำคัญ 3 ประการที่ช่วยเพิ่มความมั่นใจในตัวเองได้
ผมขออธิบายเกี่ยวกับความปรารถนาเหล่านั้นแบบง่าย ๆ
นะครับ

① ความปรารถนาที่จะได้รับคำชมว่า “ขอบคุณ”
(ความรู้สึกว่าตัวเองสำคัญ)

อยากได้รับการยอมรับว่าเป็นคนสำคัญ

② ความปรารถนาที่จะได้รับคำชมว่า “สุดยอด”
(ความรู้สึกว่าตัวเองมีความสามารถ)

อยากได้รับการยอมรับว่าเป็นคนที่มีความสามารถ

- ③ ความปรารถนาที่จะได้รับคำชมว่า “ชอบ”
(ความรู้สึกรับพึงพอใจในตัวเอง)
อยากเป็นที่ชื่นชอบหรือเป็นที่พึงพอใจของคนอื่น

พูดง่าย ๆ ก็คือ เมื่อเราได้รับคำชมว่า

“ขอบคุณ” (① เต็มเต็มความรู้สึกรู้สึกว่าตัวเองสำคัญ)

“สุดยอด” (② เต็มเต็มความรู้สึกรู้สึกว่าตัวเองมีความ
สามารถ)

“ชอบ” (③ เต็มเต็มความรู้สึกรับพึงพอใจในตัวเอง)

ความปรารถนาสำคัญ 3 ประการที่ช่วยเพิ่มความ
มั่นใจในตัวเองก็จะได้รับการเติมเต็ม เราจึงมั่นใจใน
ตัวเอง ทำสิ่งต่าง ๆ อย่างกระตือรือร้น และสามารถ
ดึงศักยภาพสูงสุดออกมา

ผมขอยกตัวอย่างเรื่องราวของ A ซึ่งเป็นนักเรียนชั้น
ป.4 กับแม่ของเธอ นะครับ

A ชอบการวิ่งเป็นทุนเดิมอยู่แล้ว ประกอบกับได้รับ
แรงบันดาลใจจากแม่ที่เคยอยู่ชมรมกรีฑาเมื่อสมัยเรียน ทำให้
ตัดสินใจเข้าชมรมกรีฑา แต่เวลาที่ A กลับถึงบ้านพร้อมความ

เหนื่อยล้าจากการฝึกซ้อมอันเข้มงวด เธอมักจะบ่นอยู่เสมอว่า
“เหนื่อยจัง...”

แม่ได้ยืนแบบนั้นก็ให้กำลังใจ A ในแบบของตัวเองว่า

“ลูกเป็นคนเลือกชมรมเองนะ”

คำพูดของแม่ทำให้ A มีสีหน้าหม่นหมองลง หลังจาก
วันนั้นพอลกลับถึงบ้านก็เอาแต่เก็บตัวอยู่ในห้อง

ด้วยเหตุนี้ แม่จึงตัดสินใจว่าจะรับฟังคำพูดของ A
และยอมรับความพยายามในการฝึกซ้อมของเธอครับ

แม่ : “วันนี้การซ้อมเป็นยังไงบ้าง”

ลูก : “วิ่ง 200 เมตร x 5 รอบทั้งหมด 2 เขต แล้วก็วิ่ง
จับเวลา 1,000 เมตรค่ะ”

แม่ : “ไอ้โฮ สุดยอดไปเลย พยายามได้ดีมากจะ”

เมื่อแม่พูดแบบนี้ ความปรารถนาที่จะได้รับคำชมว่า
“สุดยอด” ของ A จึงได้รับการเติมเต็มครับ

หลังจากที่แม่ยอมรับในความพยายามของ A และให้
กำลังใจไปเรื่อย ๆ เธอก็เริ่มพูดกับแม่ว่า

“หนูรู้สึกสนุกกับการวิ่ง”

“อยากพยายามไปด้วยกันกับเพื่อนค่ะ”

สถิติการวิ่งของ A ค่อย ๆ ดีขึ้นตามลำดับ แม่จึงติดตามสถิติการวิ่งของเธอไว้ที่ผนัง เพื่อให้เห็นว่าในการวิ่ง 1,000 เมตรของแต่ละสัปดาห์ เธอใช้เวลาวิ่งน้อยลง 3 วินาทีและ 6 วินาทีตามลำดับ ซึ่งทุกครั้งที่ A ใช้เวลาวิ่งน้อยลง แม่ก็จะชม A ว่า

“ลูกขยันซ้อมโดยไม่หยุดพักก็เลยวิ่งได้เร็วขึ้นสินะ
สุดยอดไปเลย”

ตอนที่แม่ไปดูการแข่งขันกรีฑา พอเห็น A พุดคุยกับเพื่อน ๆ และเชียร์เพื่อนอย่างสนุกสนาน แม่ก็พูดขึ้นมาว่า

“การเชียร์เพื่อนเป็นสิ่งที่ดีนะ พอเห็นแบบนี้แล้ว
แม่ก็ยิ่งรู้สึกชอบในสิ่งที่ลูกทำ อีกอย่างแม่ดีใจนะที่ลูก
ได้เจอแต่เพื่อนดี ๆ”

นี่คือการชมที่ช่วยเติมเต็มความปรารถนาที่จะได้รับ
คำชมว่า “ชอบ” ครับ

พอได้ยินแม่ชมแบบนี้ A ก็ยิ่งมุ่งมั่นกับกรีฑาและ
แสดงศักยภาพออกมาให้เห็น ตอนอยู่ชั้น ป.6 เธอสร้าง

สถิติใหม่ในการแข่งขันวิ่งผลัดระยะไกลระดับอำเภอได้สำเร็จ
พอขึ้นชั้นมัธยมต้นก็ได้รับเลือกเป็นตัวแทนจังหวัดให้เข้าร่วม
การแข่งขันระดับประเทศและได้รับรางวัลชนะเลิศในเวลาต่อมา
ที่ด้านหนึ่งของผนังบ้านมีภาพตอนเธอวิ่งและใบประกาศ
เกียรติคุณติดเอาไว้ด้วยครับ

ทุกครั้งที่มีโอกาส แม่จะบอกกับ A ว่า

“แม่ภูมิใจที่ลูกมุ่งมั่นตั้งใจจนประสบความสำเร็จนะ
แม่เองก็ต้องพยายามบ้างแล้วล่ะ ขอคุณนะจะทำให้
แม่เกิดความกล้า”

นี่เป็นการเติมเต็มความปรารถนาที่จะได้รับคำชมว่า
“ขอบคุณ” ครับ

“ขอบคุณ”

“สุดยอด”

“ชอบ”

คำชมเหล่านี้เป็นสิ่งที่ช่วยเติมเต็มความปรารถนาสำคัญ
3 ประการ และช่วยดึงศักยภาพสูงสุดในตัว A ออกมาครับ

ไม่มีใครสอน “วิธีชม” ให้เรา

คุณคงจะเห็นแล้วว่า การชมทำให้เกิดแต่เรื่องดี ๆ
ตามมา แล้วทำไมพวกเราถึงไม่ถนัดในการชมล่ะ

นั่นเป็นเพราะคนญี่ปุ่นส่วนใหญ่ไม่ค่อยมีประสบการณ์
ในการชมและการได้รับคำชม จึงไม่รู้วิธีชม อีกทั้งคน
ญี่ปุ่นมักจะคิดว่าคนที่รู้จัก “อ่านบรรยากาศ” ต้องแสดงท่าที
เกรงใจหรือไม่แสดงความคิดเห็น

แม้จะได้รับคำชม แต่คนญี่ปุ่นก็มักจะพูดถ่อมตัว
ทำนองนี้ใช่ไหมล่ะครับ

“ไม่ใช่เรื่องใหญ่โตอะไรหรอกครับ”

“ใคร ๆ ก็ทำเรื่องแบบนี้ได้ค่ะ”

เมื่อเราไม่คุ้นเคยกับการได้รับคำชม ก็เป็นธรรมดา
ที่เราจะชมไม่เป็น

พอตั้งใจว่าจะชมก็รู้สึกเขินอายขึ้นมา และไม่รู้ว่าจะชม
อย่างไรดี การฝึกฝนเรื่องที่ไม่เคยทำมาก่อนเอาในตอนที่โต
เป็นผู้ใหญ่แล้ว ไม่ว่าจะเรื่องไหนก็ยากทั้งนั้นแหละครับ

ที่สำคัญคือ ถ้าเราไม่เคยเรียน “วิธีชม” จากใคร
มาก่อน การจะพูดชมอย่างลื่นไหลก็ยิ่งเป็นไปไม่ได้

ดังนั้น ในหนังสือเล่มนี้ผมจึงอยากสอน “วิธีชมแบบ
ได้ใจ 100 คะแนน” ที่ไม่ว่าใครก็สามารถทำได้ทันทีครับ

“วิธีชมแบบได้ใจ 100 คะแนน” ช่วยให้ความสัมพันธ์ราบรื่น

ถ้าทำตามขั้นตอน ไม่ว่าใครก็ใช้วิธีชมแบบได้ใจ
100 คะแนนได้ครับ

การยอมรับตัวตนทั้งหมดของอีกฝ่ายจะทำให้เขาจดจำ
คุณได้อย่างแม่นยำ เมื่อสร้างความสัมพันธ์แบบนั้นไปเรื่อย ๆ
คุณคงจินตนาการได้ใช่ไหมครับว่าจะมีเรื่องดี ๆ เกิดขึ้นตามมา
มากมาย

กล่าวคือ คุณจะสร้างความประทับใจให้อีกฝ่ายได้
เพราะการยอมรับตัวตนทั้งหมดของอีกฝ่ายจะทำให้คุณ
สามารถชมได้จากใจจริง ไม่ใช่ชมแบบขอไปทีโดยการท่องจำ
“คำชม” ที่น่าจะเข้ากับอีกฝ่าย

ประเด็นสำคัญคือ คุณจะสามารถชมได้อย่าง
“ง่ายตาย”

แม้คุณจะชมด้วยคำพูดง่าย ๆ อย่าง “สุดยอดเลย” แต่ถ้าคุณพูดด้วยความรู้สึกยอมรับตัวตนทั้งหมดของอีกฝ่าย มันก็จะกลายเป็น “คำชม” ที่ติดตรึงอยู่ในความทรงจำของเขาตลอดไปครับ

สำหรับฝ่ายที่ได้รับคำชมนั้น คงมีหลายคนทีเดียวที่ได้
ได้รับคำชมเป็นครั้งแรก ถ้าพวกเขาได้รับคำชมแบบนี้ก็คง
จำได้ไม่ลืมเลือน และในกรณีที่คุณกับอีกฝ่ายมีความสัมพันธ์
ที่ย่ำแย่ การชมก็จะช่วยลดระยะห่างระหว่างกันได้ทีละนิด
และช่วยฟื้นฟูความสัมพันธ์ให้ดีขึ้นได้

คำชมคือเวทมนตร์ที่ใคร ๆ ก็ใช้ได้ครับ

คนเราไม่สามารถดำเนินชีวิตด้วยตัวคนเดียวได้ ในการ
ทำงานเราต้องช่วยเหลือพึ่งพากันจึงจะประสบความสำเร็จ
ถ้าความสัมพันธ์ดำเนินไปแบบนี้ คุณก็คงจะมีรอยยิ้มที่
สดใสมากขึ้นอย่างแน่นอน

“วิธีชมแบบได้ใจ 100 คะแนน” เป็นเทคนิคที่ช่วยให้
ความสัมพันธ์ราบรื่น โดยการทำให้คุณกับคนรอบข้างมี
รอยยิ้มมากขึ้น ซึ่งรอยยิ้มจะทำให้ปัญหาหลุมใจเรื่องความ
สัมพันธ์กับผู้คนหมดไปครับ

“การชม” คือทักษะที่มีประโยชน์ ยิ่งกว่าทักษะไหน ๆ

ในปัจจุบันผลกระทบจากการแพร่ระบาดของเชื้อไวรัสโคโรนา-19 ทำให้เราเข้าสู่ “ยุคแห่งการเปลี่ยนแปลงอย่างฉับพลัน”

กล่าวคือ ในยุคนี้มีงานใหม่ ๆ เกิดขึ้นมากมาย เช่น การสอนออนไลน์ บริการเดลิเวอรี่ และการสร้าง VR (Virtual Reality หรือโลกเสมือนจริง) อีกทั้งในอนาคตอันใกล้ก็จะเข้าสู่ยุคที่ AI มีศักยภาพเหนือกว่ามนุษย์อย่างเทียบไม่ติดแล้ว

ถ้าถามว่า “สิ่งที่ AI ไม่สามารถทำได้” คืออะไร ผมคิดว่าหนึ่งในนั้นคือ “การชม” ครับ

งานส่วนใหญ่ไม่สามารถทำสำเร็จลุล่วงได้ด้วยตัว “คนเดียว”

ไม่ว่าคุณจะเป็นพนักงานบริษัทหรือเจ้าของธุรกิจ คุณก็ต้องทำงานร่วมกับผู้คนมากมายเพื่อให้บรรลุเป้าหมาย ด้วยเหตุนี้ สิ่งสำคัญในการทำงานก็คือ **ทักษะการสื่อสาร**

จะแลกเปลี่ยนข้อมูลอะไร ถ่ายทอดความคิดอย่างไร และตัดสินใจแบบไหน

แล้วจะต้องนำเสนอคุณค่าอะไรให้ใครจึงจะได้รับความพึงพอใจ

การปฏิสัมพันธ์ระหว่างผู้คนเช่นนี้จะทำให้เกิดการสื่อสารขึ้น ถ้าสื่อสารได้อย่างราบรื่นงานก็จะสำเร็จลุล่วงไปด้วยดี แต่ปัญหาก็คือการสื่อสารมักจะติดขัดจนอาจทำให้ความสัมพันธ์แย่ได้

ในสถานการณ์แบบนี้ สิ่งที่ทำหน้าที่เสมือน “น้ำมันหล่อลื่น” ที่ช่วยให้การสื่อสารเป็นไปอย่างลื่นไหลก็คือ “การชม” ครับ

“การชม” จะทำให้การสื่อสารเป็นไปอย่างลื่นไหล และการดำเนินงานต่าง ๆ เป็นไปอย่างรวดเร็ว ทั้งนี้ก็เพราะการชมซึ่งกันและกันจะช่วยให้แต่ละคนแสดงทักษะและประสบการณ์ที่ป่มเพาะมาได้เต็มที่